

研修アンケート

研修の受講お疲れ様でした。

今後の社内研修に反映させて参りますのでご感想をご記入下さい。

研修で学んだことをご記入下さい

- ・新設3年以内の法人・個人の顧客の報酬は、創業支援価格が適用され、初年度の場合は17万円の値引きになる。
- ・初年度特別値引きを導入する理由として、初年度は顧客の売上がゼロであり、資本金から税理士報酬を支払わなければならない、顧客が税理士事務所のサービスの重要性を理解していないため高い税理士報酬を支払う必要性を認識していないことが多い点が挙げられる。

研修の中で、実際に活かせる点をご記入下さい

- ・2期目以降は想定売上と実際売上を比較し、実際売上が想定売上を上回る場合は、見積額との差額分を請求する必要がある。また、事前に見積書にその旨を記載しておく必要がある。
- ・インテリムチェック時に担当ごとに全顧客の報酬の見直しを行い、決算時の調書の工数分析に契約書を添付し確認することにより、報酬の請求漏れを防ぐようにする。

質問事項・疑問点・意見をご記入下さい

特にありません。

感想をご記入下さい

調書のプリペアの際には、工数分析については社員の方をお願いしているので、報酬について今まで意識していなかったのですが、今回、創業支援価格の報酬の体系と初年度特別値引きが導入されている理由などを知ることができて良かったです。

ご記入ありがとうございました！

